



SEMINARIO INTERNACIONAL

Seguros agrícolas para la inclusión financiera

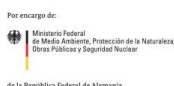
Avances y retos al 2021

12, 13 Y 14 DE OCTUBRE DE 2016. LIMA, PERÚ

www.agroyriesgo.pe/seminario2016

Resumen del panel de inclusión financiera

Día y horario	Día 1, miércoles, 12 de octubre, 10:00-11:00
Título	Bloque 1: panel de inclusión financiera La importancia de la transferencia del riesgo en la política agraria y para la inclusión financiera
Ponentes	- Massimo Pera, FAO, Italia - Óscar Graham, Ministerio de Economía y Finanzas (MEF), Perú - Eduardo Morón, Asociación Peruana de Empresas de Seguros (APESEG), Perú
Mensajes clave	Massimo Pera - La FAO facilita la colaboración entre instituciones financieras formales, como los bancos, con el sector privado agropecuario (empresas agropecuarias, cooperativas, agricultores) y el sector público. - El ingrediente básico para que se pueda lograr entre muchos actores una estrategia que funcione es la coordinación de programas, especialmente entre los reguladores públicos. Óscar Graham - Es importante articular los esfuerzos de los programas públicos con el apoyo del sector privado; ello se debe empezar con la alfabetización financiera. - El seguro comercial mejorará la productividad y llevará a un mayor proceso de formalización. - Se está rediseñando el Seguro Agrícola Catastrófico (SAC). Este, finalmente, es un subsidio que se puede convertir en un incentivo. Eduardo Morón - Las oportunidades de negocios en el mercado de seguros agrícolas en Perú se encuentran en el crecimiento de las exportaciones de empresas grandes y formales. Sin embargo, aún no se ha encontrado una manera de brindar productos adecuados a los grandes exportadores. - Los clientes de subsistencia también necesitan soluciones innovadoras. - Es importante que más compañías de seguros participen del STRS.
Resumen de las ponencias	1. ¿Cuál es la estrategia de intervención de la FAO para promover mecanismos de inclusión financiera en América Latina? Massimo Pera La FAO facilita y asegura que exista colaboración y alianzas entre distintos actores en cada país, porque las alianzas son importantes para la promoción de la expansión de mercados y del desarrollo económico.





SEMINARIO INTERNACIONAL

Seguros agrícolas para la inclusión financiera

Avances y retos al 2021

12, 13 Y 14 DE OCTUBRE DE 2016. LIMA, PERÚ

www.agroyriesgo.pe/seminario2016

Si bien los gobiernos han incrementado su interés en promover el sector agrícola, dado que impacta en el desarrollo socioeconómico, sin embargo, debido al riesgo de ese sector, se ha invertido poco.

Existen experiencias de mecanismos financieros inclusivos, rentables y sostenibles para pequeños agricultores. La FAO documenta estos casos pioneros y brinda asistencia técnica y capacitación. Además, apoya a los gobiernos para introducir políticas con el objetivo de desarrollar mercados inclusivos y rentables.

2. ¿Dónde están las fronteras entre las políticas sociales del Estado y las soluciones del mercado?

Óscar Graham

El Estado fomenta, complementa y favorece la oferta de productos, pero debe focalizar sus acciones para tener mayor impacto, alinear incentivos y articular programas. Con apoyo del sector privado, puede lograrse una complementariedad de programas públicos. En el caso de Perú, esto debería hacerse entre el SAC y el seguro comercial para mejorar la cobertura de seguros con una visión integral.

3. ¿Cuáles son las oportunidades y los retos para el desarrollo del mercado de seguros agrícolas?

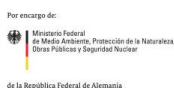
Eduardo Morón

El reto más grande consiste en ayudar al sector privado a impulsar el desarrollo y en este sentido los seguros agrarios son una oportunidad de negocio. También debe acompañarse a los clientes, puesto que son productores de subsistencia. Sin embargo, es difícil articular dentro del Estado a los actores involucrados. Existen oportunidades de negocio tanto en la agricultura de exportación como en la de subsistencia. Es en la primera donde se han tenido menos experiencias y donde, al mismo tiempo, hay más oportunidades.

4. ¿Hay experiencias en América Latina o en países de otras regiones que puedan ser replicables?

Massimo Pera

Siempre existen elementos rescatables de otras experiencias. La FAO ha publicado un documento que las recoge en muchos países. Las lecciones aprendidas consisten en innovar, buscar la colaboración con actores privados y facilitar procesos con políticas. En este aspecto, destaca la experiencia de una empresa de insumos agropecuarios de Chile que segmentó a sus clientes, especialmente a los más pequeños, y les brindó créditos financieros, servicios de transferencia del riesgo con alianzas y asesorías de bancos; para ello se creó un fondo de garantía compartido.





SEMINARIO INTERNACIONAL

Seguros agrícolas para la inclusión financiera

Avances y retos al 2021

12, 13 Y 14 DE OCTUBRE DE 2016. LIMA, PERÚ

www.agroyriesgo.pe/seminario2016

5. ¿Cómo asegurar la inclusión financiera en el agro y articular a los actores?

Óscar Graham

Se puede asegurar la inclusión financiera y articular actores mediante políticas. La ENIF en Perú busca hacerlo. La línea de acción N° 7 de tal estrategia trata sobre los seguros y en su elaboración cooperaron la SBS y el sector privado.

Además, es necesario trasladar las políticas a acciones concretas, fijando metas y productos. Asimismo, se requiere presentar constantemente reportes de avances y propuestas.

6. ¿Cuáles son los *low hanging fruits* que se pueden recoger de las alianzas?

Eduardo Morón

Se trata de lograr un objetivo entre muchos actores, los cuales, además, cambian. Entonces, si se repite el proceso, este se complica.

APESEG se ha esforzado por mostrar resultados a las diferentes empresas de seguros, como las experiencias traídas de otros países y el fomento de tecnologías para la información.

A inicios de 2016, se pensaba que el Fenómeno El Niño podría impulsar el aseguramiento, pero no se generaron alianzas entre las empresas. Otro aspecto que ralentizó el avance en este aspecto ha sido el cambio de gobierno en Perú.

7. ¿Cuáles son los factores de éxito, los procedimientos y los ingredientes básicos para colaborar y avanzar en el mercado de seguros?

Massimo Pera

Los ingredientes clave son: asegurar la coordinación de programas entre agencias públicas y entes reguladores; evaluar la demanda de manera eficaz; coordinar entre el Estado y los organismos internacionales; crear condiciones para que las empresas privadas ingresen al mercado; y mostrar los casos exitosos, dado que los hay en programas de organismos internacionales que se convirtieron en programas privados sostenibles.

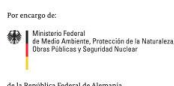
8. ¿Cómo potenciar el mercado de seguros agrarios en Perú?

Óscar Graham

Se requiere un rediseño del sistema que se oriente a resultados, cambiar el comportamiento del programa de seguros y definir un objetivo con buenas propuestas. La solución no consiste en continuar ingresando dinero al FOGASA (Fondo de Garantía para el Campo y del Seguro Agropecuario).

Los gobiernos regionales pueden participar por medio de un cofinanciamiento, lo cual permitiría ampliar la cobertura del seguro.

Eduardo Morón





SEMINARIO INTERNACIONAL

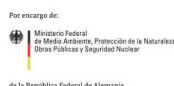
Seguros agrícolas para la inclusión financiera

Avances y retos al 2021

12, 13 Y 14 DE OCTUBRE DE 2016. LIMA, PERÚ

www.agroyriesgo.pe/seminario2016

	Antes, los procedimientos para los seguros eran muy largos y dependían de la situación del gobierno. Hoy, el Estado peruano tiene una forma más uniforme, técnica y ordenada para ellos. En conjunto, el seguro agrario ha mejorado mucho.
Resumen de preguntas y respuestas	1. China e India tienen el 50% de los seguros agrarios en el mundo. ¿Puede el ejemplo de India mostrar cómo canalizar mejor este tipo de seguro en América Latina? Óscar Graham El producto puede mejorarse con el mismo presupuesto. El subsidio puede transformarse en un incentivo y destinarse para capacitación con la finalidad de mejorar la productividad y la formalización de las unidades agropecuarias. Massimo Pera Los seguros también permiten una mejor coordinación entre los actores. Se pueden aplicar para crear incentivos de manera que otros actores privados ingresen al mercado; también puede generarse presencia del Estado, pero con mecanismos que permitan la participación. Eduardo Morón Existe un problema de acción colectiva, de distribución de recursos y de decisión política; asimismo, falta que otras empresas se integren al mercado. 2. ¿Qué reconoce el SAC a los productores y cuál es la prima? Óscar Graham El SAC cubre el 13% de las hectáreas cultivadas en Perú y no en copago. Es un seguro subsidiado al 100% por el Estado peruano. Comentario de un participante El SAC debe analizar los impactos de su funcionamiento, por ejemplo, por qué las indemnizaciones a productores no se traducen en mejora de la agricultura familiar. Comentario de La Positiva Seguros El SAC tiene impactos en la inclusión financiera. Gracias a este seguro, más de 50,000 agricultores ahora tienen una cuenta de ahorro. El SAC también genera información que puede ser usada por el Ministerio de Agricultura y Riego, como los reportes históricos en zonas de siniestros, para sacar a los agricultores de la pobreza. Por otro lado, el seguro agrícola comercial asegura a 15,000 productores. 3. ¿Cuál es el próximo paso para fomentar el mercado de seguros? Eduardo Morón Poner prioridades y discutir el tema con el Ministro de Agricultura y Riego. Óscar Graham Derivar conclusiones de este seminario internacional y elaborar una agenda priorizada. Massimo Pera Mantener contactos y compartir las experiencias, tanto exitosas como no exitosas.





SEMINARIO INTERNACIONAL

Seguros agrícolas para la inclusión financiera

Avances y retos al 2021

12, 13 Y 14 DE OCTUBRE DE 2016. LIMA, PERÚ

www.agroyriesgo.pe/seminario2016

